

SUR LE VIF

Mouvements en vue dans la vigne

La crise mondiale de la viticulture à un impact sur le secteur des équipements. Si, en France, la chute des immatriculations de tracteurs spécialisés semble ralentie, certains constructeurs sont dans le doute, voire en passe de d'abandonner le terrain, ce que vient de faire Kverneland Group en se séparant de sa division spécialisée et la confiant à Grégoire Asa. Du côté des tractoristes, les lignes bougent sous l'effet du passage des moteurs à la norme Tier 3. Les investissements nécessaires pour des productions en quantités de plus en plus faibles posent question. Claas mettra-t-il les moyens pour développer une nouvelle gamme ? Agritalia recherchera-t-il un nouveau débouché ? L'accord réalisé avec Agco pour la production des MF 3600 s'étendra-t-il un jour aux tracteurs spécialisés ?

M. P.

MARCHÉ Une tendance à plus 5 %

A mi-année, les immatriculations de tracteurs continuent d'être en progression régulière.

Près de dix sept mille tracteurs neufs de toutes catégories ont été immatriculés durant les six premiers mois de l'année 2007. Ce niveau représente une hausse de 4,9 % par rapport à la même période de 2006, qui était marquée par une attente des acheteurs. Ce taux de progression semble en décalage si on le rapproche des indications de forte augmentation des prises de commande du mois d'avril. Ceci s'explique en partie par le fait qu'à cette période, des achats préventifs ont été effectués pour des livraisons qui n'interviendront pas avant le second semestre : modèles non disponibles, attente de nouveaux moteurs. Depuis avril, il y a eu tassement des achats en raison des travaux et de la météo. Le mois de juin enregistre cependant une progression globale de 11,5 % alors que mai était en négatif

de 4,7 %. Ces variations mensuelles sont liées aux délais de livraisons.

Le marché des tracteurs standards à quatre roues motrices, avec plus 4,3 % en six mois et plus 11,1 % sur juin, suit la même pente que l'ensemble des catégories. Au total, ce sont déjà plus de 11 500 standards qui sont enregistrés à mi parcours. La tendance est inverse en spécialisés vignes et vergers qui reculent encore d'environ 4 %. Mais, avec près de 1 150 tracteurs immatriculés, la chute semble nettement ralentie. On observe aussi que les enjambeurs vigneron se portent bien en progressant de près de 5 %.

Sursaut de demandes en moissonneuses batteuses

Les marchés des télescopiques et des espaces verts poursuivent leur ascension.

Les chargeurs automoteurs affichent plus 12,6 % pour 677 engins immatriculés et un bond de 32,5 % en juin. On retrouve aussi des taux de progression de 20 % et plus dans la catégorie « autres » entre 100 et 149 ch, essentiellement composée de télescopiques. Les tracteurs spécialisés pour les espaces verts et les collectivités gagnent encore 7,3 % après une année 2006 en nette hausse. Plus de 2 100 modèles de moins de 60 ch sont concernés.

La campagne de ventes des machines de récolte touche à sa fin. Les moissonneuses batteuses demeurent bien orientées avec un sursaut de demandes provoquées par les très mauvaises conditions météo du début de moisson. Faute de machines neuves livrables dans un délai très court, les ventes de machines d'occasion devraient en profiter. ■ MICHEL POTTIER

FAITS ET CHIFFRES

SERVICES

Agriquick brise la glace

Finis les tracas pour les agriculteurs, assureurs et concessionnaires, lors des bris de glace. Agriquick « l'esprit services » s'en charge. Un partenariat s'est noué avec Same Deutz-Fahr France afin d'organiser l'intervention rapide pour le remplacement des glaces de tracteurs ou de machines. L'agriculteur appelle un numéro Azur, Agriquick recense la demande du client ou de la compagnie d'assurance et il déclenche le processus de remplacement ou la réparation.

RÉCOLTE Agco acquiert 50 % de Laverda

La montée en puissance dans le secteur des moissonneuses batteuses se concrétise par une participation majoritaire dans la filiale du groupe Argo.

En mars 2005, lors du Sima, Martin Richenhagen, PDG d'Agco, avait annoncé que son groupe avait pour objectif à court terme de devenir un des leaders de la moissonneuse-batteuse sur le marché européen. Cette déclaration prend son sens avec l'annonce de l'acquisition de

50 % des parts de Laverda. Cette prise de participation majoritaire d'Agco n'est pas tombée du ciel : depuis maintenant trois ans, un accord s'est traduit par la production de moissonneuses-batteuses pour les marques Fendt, MF et Challenger, dans l'usine Laverda de Bréganze. Les volumes d'acti-

tivité ainsi apportés ont permis à Laverda d'assurer sa rentabilité. L'entrée d'Agco permet de consolider l'avenir de l'usine et de faire collaborer les bureaux d'études pour développer les gammes à venir. La commercialisation de Laverda se poursuit indépendamment de celle des marques d'Agco. ■ M. P.