

INDICATEURS

Tracteurs immatriculés

Janvier à mai 2007

12 829 unités

8 735 standards (+ 1,9 %)

818 étroits vignes

et vergers (- 3,8 %)

(source Sygma)

+ 3,0 %

Blé

Il y a un mois : 147 €/t

Il y a un an : 108,5 €/t

(Blé standard rendu Rouen)

175 €/t

28/06/2007

Devises

1 euro = 1,3619 dollar US

1 euro = 0,6756 livre sterling

Same Deutz-Fahr confiant

Le premier trimestre 2007 a de quoi satisfaire Michel Schiettequatte, le P.-d.g. de Same Deutz-Fahr France.

Au premier juillet, il avait établi 1 619 factures contre 1 546 durant la même période de 2006, vendu 65 moissonneuses-batteuses contre 44, placé 71 chargeurs télescopiques au lieu de 45. L'ambiance du marché conforte son objectif de 3 750 tracteurs sur l'année, de 100 moissonneuses-batteuses et de près de 12,5 % de parts de marché. L'objectif ultérieur étant 15 % en 2009.

Pour y parvenir, il espère encore développer ses réseaux. Des zones restent à couvrir dans les marques Same, Lamborghini et Deutz-Fahr. Il compte également soutenir ses concessionnaires dans leurs embauches de mécaniciens et de vendeurs. 500 postes sont à pourvoir dans le réseau.

B.S.

La moitié de Laverda pour Agco

Agco a annoncé avoir racheté 50 % des actions de Laverda S.p.A. à l'italien Argo.

Martin Richenhagen, le P.-d.g. d'Agco explique : « Cet investissement renforce le positionnement d'Agco sur le marché et conforte notre stratégie pour atteindre une place dominante dans l'activité de la récolte. » Thierry Lhotte, directeur général des ventes d'Agco France précise : « Il s'agit d'un moyen de pérenniser nos approvisionnements en moissonneuses-batteuses et de sécuriser les évolutions des produits ». L'usine Laverda de Brézanze dans le nord de l'Italie produit des matériels de récolte depuis une cinquantaine d'années. En plus de la marque Laverda, elle fabrique également des machines pour Massey Ferguson, Fendt et Challenger. Elle a également mis en place récemment une ligne de fabrication de chargeurs télescopiques commercialisés par Landini et McCormick. Le montant net des ventes a atteint 133 M€ en 2006. Dans l'accord, son bureau d'études devrait désormais travailler en collaboration avec ceux du groupe Agco.

Cette opération ouvre également à Agco un accès aux matériels de fenaison de Fella et aux presses de Galligni. Laverda possède en effet la totalité de la première et la moitié des actions de la seconde. « Une ligne de produits hautement stratégiques ! », se félicite Thierry Lhotte.

Le groupe Argo qui, dans sa communication, préfère mettre en avant l'expression « constitution d'une joint-venture à 50-50 », plutôt que celle de « rachat de la moitié des parts », insiste sur les aspects positifs de l'opération : « Cet accord est le meilleur moyen d'assurer le développement des volumes de production effectivement réalisables par les usines Laverda et Fella », déclare son président Valerio Morra qui été nommé président de la nouvelle société conjointe Laverda-Agco. Il précise, par ailleurs, que l'accord ne modifie pas la stratégie de commercialisation des moissonneuses-batteuses Laverda.

B.S.

Un service vitres pour l'agricole

Same Deutz-Fahr France vient de passer un accord avec Patrick Achéen, un professionnel du vitrage automobile, pour créer Agriquick, un service de remplacement de vitres de machines agricoles.

Le concept de cette franchise qui sera d'ici peu proposée aux concessionnaires des différentes marques du groupe Same Deutz-Fahr trouve son inspiration dans les centres bien connus de l'automobile. En proposant des procédures simples de remplacement de vitrages et en assurant le lien avec les assureurs, le système offre de nombreux avantages.

SUITE PAGE 2

À LIRE
PAGE 4

Italie

L'espace vert dynamise l'industrie



Un service vitres pour l'agricole (suite)

Pour le client final, il propose une réparation rapide. Agriquick s'est pour cela assuré le concours d'un grossiste en vitrages capable de livrer la plupart des références du machinisme agricole en moins de 48 h. La pose peut être réalisée sur site avec des colles à prise rapide n'immobilisant la machine que très peu de temps.

La trésorerie est également simplifiée. Le client n'a rien à payer, si ce n'est une éventuelle franchise à son assureur. Agriquick est en train de passer des accords avec les compagnies d'assurance pour centraliser les règlements et les dispatcher auprès des centres agréés. Pour les assureurs, c'est un moyen de mieux maîtriser les coûts des sinistres. Ils trouvent un interlocuteur unique auprès duquel ils peuvent discuter les listes de prix et contrôler la réparation. **B.S.**

En bref

Wolagri chez Tonutti

L'Italien Tonutti, un constructeur de matériels de fenaison vient d'acquiescer son compatriote Wolagri, spécialiste des presses à balles rondes. Avec cette nouvelle acquisition, Tonutti se dote d'une gamme complète en fenaison. Il compte désormais six usines en Italie et une en Russie employant, en tout, 400 personnes. Il dispose également de deux filiales de commercialisation aux États-Unis et en Russie. **B.S.**

Joskin s'étend à l'Est

Le constructeur de remorques belge vient d'agrandir de 5 500 m² son usine polonaise en construisant un nouveau hall. Cette extension qui porte la surface couverte du site à 16 500 m² va permettre à Joskin de poursuivre l'adaptation de sa production à la demande locale et de la proposer sur les pays limitrophes (Pays Baltes, Tchéquie, Slovaquie ou Hongrie).

Il va notamment offrir plus de place au montage des bétailières, des tondeuses, des bennes ou des tonnes à lisier, mais aussi libérer de l'espace à la mécano-soudure de sous-ensembles destinés aux productions de l'usine belge de Soumagne ou de celle de Bourges (Cher). L'effectif du site a été porté de 450 à 500 personnes. **B.S.**

Agritecnica voit grand

Les organisateurs d'Agritecnica voient dans l'actuelle bonne humeur des agriculteurs un heureux présage pour le salon de la machine agricole de Hanovre. En effet, au terme d'une enquête réalisée auprès de 2 950 agriculteurs européens par l'institut de sondage allemand Kleffmann, ils observent une nette remontée de la confiance dans la situation économique. 32 % des agriculteurs allemands trouvent la conjoncture actuelle bonne et 53 % la trouvent normale. En France, les taux sont plus faibles, mais les optimistes frôlent les 59 %. La même enquête fait également apparaître une augmentation du nombre de projets d'investissement. Respectivement 51 et 40 % des agriculteurs allemands et français envisagent un dans les douze mois. Alors, les organisateurs du salon voient grand. Avec trois halls supplémentaires la surface totale d'exposition passe de 210 000 m² à 280 000 m². Le nombre d'exposants passe de 1 513 à 1 800. L'événement attend en particulier une forte participation en bioénergie et en pièces de rechange. Les spécialistes italiens habituellement mobilisés par l'Eima de Bologne devraient être nombreux à se déplacer. Agritecnica est ouvert du 11 au 17 novembre. Les deux premiers jours sont réservés aux visiteurs professionnels. **B.S.**

Kohler a acquis Lombardini

L'arrivée de Lombardini dans son groupe va permettre à l'Américain Kohler de considérablement agrandir son offre en moteurs. Le motoriste transalpin propose en effet une large gamme de moteurs essence et diesel refroidis par air et eau dans des puissances allant jusqu'à 72 ch. Kohler est plus particulièrement spécialisé sur les mono- ou bicylindres essence en V allant jusqu'à 38 ch. En plus de sa division moteurs qui comprend également le spécialiste breton des groupes électrogènes SDMO, Kohler s'est diversifié dans les équipements pour cuisines et salles de bains.

Lombardini, pour sa part, appartenait depuis 1999 au fond d'investissements luxembourgeois Mark IV. **B.S.**

secodi
MOTEURS-SERVICES

Extension de la gamme ECHANGE STANDARD

Perkins[®]

National Distributor

Elargissement de cette gamme :

- Pompe à injection
- Pompe à eau
- Long Engine
- Culasse
- ECM
- Turbo

NOUVEAU !
Plus de 1000
nouvelles références

Extension de la gamme
Echange Standard

- respect du cahier des charges PERKINS,
- adaptation aux dernières évolutions techniques.